

Il presidente di Sigit, indotto auto

# Decisi "Ricavi giù per la prima volta La crisi era evitabile"

di Stefania Aoi

Dopo quindici anni, per la prima volta Sigit group, 1600 dipendenti a libro paga di cui 450 in Italia, chiuderà il 2024 con un calo del fatturato del 15% rispetto ai 200 milioni dello scorso anno. «Tutta colpa della crisi del settore automotive – dice Pierangelo Decisi – e, nello specifico, del ritardo nel lancio del nuovo modello di Panda in Serbia e dei nuovi cinque modelli di auto a Melfi, e anche di un calo di commesse sempre lato Stellantis, ma anche Volkswagen, per i veicoli commerciali». Decisi è presidente e azionista dell'azienda piemontese che produce pezzi termoplastici, in gomma e alluminio. È anche vicepresidente di Api Piemonte e per dieci anni, fino al 2023, è stato vicepresidente Anfia componenti.

**Presidente, quali le conseguenze pratiche del calo di business?**  
«Solo qui in Piemonte abbiamo dovuto mettere in cassa integrazione, per due giorni alla settimana, un centinaio di lavoratori

**"Costretti a mettere i lavoratori in cassa e a chiudere uno stabilimento Per le scelte dell'Europa il giro d'affari della filiera subirà un crollo E le banche non aiutano"**

a rotazione. E ora chiuderemo uno stabilimento in provincia in Umbria. Razionalizzeremo, conteremo i costi, faremo una riorganizzazione».

**Punterete ancora sull'auto?**

«Meno rispetto a oggi. Questo settore, in modo particolare attraverso Stellantis e Volkswagen, vale adesso il 60% del fatturato. Intendiamo rafforzarci sugli elettrodomestici che valgono il 25%, e sulle macchine da caffè che valgono il 15%».

**È preoccupato?**

«Nell'indotto dell'auto lo siamo tutti, c'è chi è convinto che nei prossimi due anni le aziende della filiera subiranno un crollo del giro d'affari del 40% per via delle scelte suicide dell'Ue di passare entro il 2035 all'elettrico con le imprese che non sono pronte. Dovremo combattere sul terreno dei cinesi che su queste tecnologie sono avanti anni luce. Sarebbe servita una neutralità tecnologica invece di imporne una specifica. Pagheremo cara questa ideologia verde».



**Che si può fare per il comparto?**

«Secondo me sarebbero necessari interventi di due tipi: oltre alla neutralità tecnologica da parte dell'Europa, di cui ho già detto, servirebbe che il sistema bancario consentisse alle aziende di continuare a investire. Gli istituti di credito tengano conto di quella che è la congiuntura economica, ma anche della storia delle imprese che a loro si rivolgono. Dall'altra, mi auguro che Cassa depositi e prestiti entri, in quota minoritaria, nel capitale delle società dell'indotto, con uscita a 7 o 8 anni, per sostenerle come successo in Francia dove il governo entrò nel capitale di decine di società dando un po' di respiro. Purtroppo, la politica fino a oggi ha deluso per cecità, mancanza di politiche industriali».

**Numero uno**

Pierangelo Decisi è presidente e azionista della Sigit, multinazionale tascabile specializzata nella produzione di pezzi per auto e elettrodomestici

**L'indebitamento è un problema per molte aziende piemontesi?**

«Se non lo è rischia di diventarlo. Il nostro, per esempio, è sotto controllo ma domani non si può dire. Per ora ho resistito alle offerte di gruppi asiatici interessati ad acquistarci per entrare nel mercato italiano visto che qui dovrebbero investire i cinesi. La nostra azienda è nata nel 1966, oggi controllata dalla Soag, società partecipata tra gli altri dall'Oman Investment Authority, un fondo sovrano. Operiamo in dieci stati, abbiamo difficoltà in Italia, in Serbia, reggiamo in Polonia e, per fortuna, cresciamo in Marocco e Romania. Ma nel futuro non c'è certezza e soprattutto ci hanno lasciato con poche armi con cui combattere una concorrenza sempre più agguerrita».

© RIPRODUZIONE RISERVATA

オ  
ブ  
ロ  
ー  
ズ

PRONTA CONSEGNA  
A PARTIRE DA € . 18.590  
IPT ESCLUSA

S O L I D I  
S I C U R I  
S U Z U K I

SWIFT HYBRID TECNOLOGIA SUZUKI 4X4 ALLGRIP

SUZUKI SWIFT HYBRID 1.2 TOP 4WD ALLGRIP TUA A 149€ AL MESE  
(TAN 5,95%, TAEG MAX 7,44%, ANTICIPO 4.390,00€, DURATA 36 MESI, MAXIRATA FINALE 14.377,00€)

Esempio di finanziamento riferito a SWIFT HYBRID 1.2 TOP 4WD ALLGRIP: prezzo di listino € 24.500 - Sconto € 3.600,00 offerto dalla rete delle Concessionarie Suzuki = prezzo promozionale € 20.900 - con anticipo di € 4.390. Finanziamento di € 16.510\* (importo totale del credito) in 36 rate da € 148,57 + Maxirata finale € 14.377,00 (coincidente con il cosiddetto "Valore Futuro Garantito SUZUKI"). Prima rata a 30 giorni. TAN FISSO 5,95% - TAEG 7,30%. Il TAEG rappresenta il costo totale del credito espresso in percentuale annua e include: interessi, costi per l'attività istruttoria € 350, imposta di bollo su finanziamento € 16, bollo su rendiconto annuale e di fine rapporto € 2 (per importi superiori a € 77,47), spesa mensile gestione pratica € 3,40 - importo totale dovuto (importo totale del credito + costo totale del credito) per Opzione Maxirata € 19.871,32. Entro 45 gg. dalla scadenza della Maxirata il Cliente, in alternativa al saldo della stessa, potrà rateizzarne il pagamento (importo tot. dovuto massimo: € 22.279,32 e Taeg Massimo: 7,44%). Offerta valida fino a fine mese. Messaggio pubblicitario con finalità promozionale. Per le informazioni precontrattuali richiedere sul punto vendita il documento "Informazioni europee di base sul credito ai consumatori" (SECCI) e copia del testo contrattuale. Salvo approvazione Agos Ducato S.p.A. La Rete delle Concessionarie SUZUKI opera quale intermediario del credito NON in esclusiva. La Concessionaria aderente, in caso di Opzione Maxirata, ti offre la possibilità di restituire il mezzo o sostituirlo alle condizioni e nei limiti precisati nella documentazione regolante l'iniziativa "Valore Futuro Garantito" Suzuki, tra cui, in particolare, una percorrenza chilometrica totale di 30.800 km, provvedendo, in tal caso, al pagamento della Maxirata (coincidente con il cosiddetto "Valore Futuro Garantito"). Per maggiori informazioni chiedi in concessionaria.

SCOPRI DI PIÙ

HYBRID ALLGRIP connect 3 PLUS Agos SUZUKI finance MOTUL

CONCESSIONARIA

# AUTOJOLLY

VENDITA - ASSISTENZA

NUOVO SERVIZIO:  
CONSEGNA RICAMBI

C.so Pilotti, 6/A - TORTONA - Tel. 0131.894134 - Fax 0131.891190 - e-mail: info@autojollysrl.com - www.autojollysrl.com