

LA STORIA

Bechis Osiride da 131 anni elimina i rumori in auto e navi



▲ **Lavorazione** La Bechis Osiride produce materiale isolante

Crisi dell'automotive e rallentamento del mercato dell'elettrodomestico si fanno sentire sui bilanci dei produttori di componentistica come la storica Bechis Osiride. L'azienda, nata nel 1893 per volontà di Osiride Bechis, uno dei 60 fondatori, nel 1906, anche della Lega industriale di Torino poi diventata Unione industriale, produce isolanti acustici per le vetture dando occupazione a circa 120 persone sotto la Mole.

«Il nostro fatturato aggregato nel 2023 ha sfiorato i 30 milioni di euro, in crescita rispetto ai precedenti tre esercizi, ma quest'anno chiudiamo con una flessione», racconta il presidente Pier Giorgio Fulcheri. Alla guida dagli anni 90, l'imprenditore racconta di un mercato che nei decenni è profondamente mutato e di un'Europa che si è fatta debole per via della poca unità di vedute dei vari paesi che la compongono. «Rispetto a Giappone, Stati Uniti, e Cina che hanno dei governi che danno la linea, qui da noi ogni Paese fa la sua strategia», spiega Fulcheri.

Oggi per la Bechis, 131 anni di età, il mercato dell'automotive è an-

L'azienda cresciuta all'ombra di Fiat alle prese con l'economia in panne: "Per crescere guardiamo all'India"

di **Stefania Aoi**



▲ **Presidente** Fulcheri (a sinistra)

cora quello che più pesa sul fatturato: «Solo il lavoro per Stellantis vale un 37% dei ricavi», dice l'imprenditore. La storia della sua azienda d'altronde è legata a doppio filo con quella della Fiat. Se inizialmente Bechis produceva materiali impregnati a base di feltro per l'industria edilizia e navale, a partire dai primi anni '60, con un accordo con l'allora gruppo Pianfei (ora gruppo Fulcheri), iniziò a produrre una massa pesante impiegata per la produzione di isolanti acustici per le vetture del gruppo torinese. Negli anni 80-90 Fulcheri acquisì la maggioranza della Bechis Osiride ora governata dalle famiglie Fulcheri e dai fratelli Bertolaja, questi ultimi eredi del bisnonno Osiride. Lo sviluppo tecnologico portò poi la Bechis a diventare quella che è oggi: l'unica realtà in Italia che produce masse pesanti e smorzanti a base bituminosa.

Nel 2011, sempre seguendo Stellantis, la società ha aperto una filiale a Kragujevac (Serbia), salvando 30 posti di lavoro. Nel tempo si sono anche differenziati i clienti. Non

più solo Fiat. Oggi un 25% del fatturato è merito delle vendite agli altri produttori di automobili, veicoli commerciali ed industriali, un 18% dal mercato dell'elettrodomestico, e un 20% da altri settori industriali diversificati, come l'edilizia. E quel nome singolare è diventato un brand ben conosciuto presso i costruttori di auto, truck, elettrodomestici e nel settore dell'isolamento acustico europeo.

Nel 2024 le guerre, l'inflazione, l'incertezza del mercato sulla transizione all'elettrico, hanno inferto un duro colpo alla società torinese con un export che vale un 40% dei ricavi. «Le vendite in questi anni sono cessate o calate - dice Fulcheri - in mercati come Russia e Israele». Ora si spera in un rilancio della produ-

zione di 500 elettriche e ibride a Torino a fine 2025 per risollevarci gli affari e in quello di altre auto nel resto d'Italia.

Il mondo della componentistica resta anche in attesa di capire cosa porteranno i cinesi che stanno vendendo sotto la Mole con l'ipotesi di investire su una nuova fabbrica. «Staremo a vedere ma in genere i singoli componenti li portano con container e in Europa si limitano ad assemblare», dice il presidente. Nel frattempo, la Bechis intreccia relazioni con gli indiani: «Siamo in contatto con dei produttori di quel Paese, un'azienda familiare come la nostra, e nel futuro contiamo che possa nascere un qualche accordo commerciale, oltre all'accordo tecnologico da poco stilato». © RIPRODUZIONE RISERVATA

NUOVA
SWIFT
HYBRID

PRONTA
CONSEGNA

A 15.900€* TUTTO DI SERIE, SENZA SORPRESE.
TECNOLOGIA DA INCENTIVI. **FINO A 6.600€ DI VANTAGGI****

*Swift Hybrid 1.2 TOP 2WD Anziane Amsterdam: consumo ciclo combinato: 4,4 (l/100km (WLTPI). Emissioni di CO₂: 99 g/km Prezzo di listino chiavi in mano 22.500€, prezzo promozionale 15.900€. **Esempio 6.600€ di vantaggi su gamma Swift Hybrid così calcolati: ecobonifico statale con rottamazione di un autoveicolo Euro 0,1,2 per persone fisiche pari a 3.000€ ai sensi del DPCM del 20.05.2024 pubb. in G.U. n.121 del 23.05.2024 salvo esaurimento fondi e contributo Suzuki di 3.600€ presso i concessionari aderenti. Verifica sempre sui siti ufficiali delle autorità competenti la disponibilità dei fondi e il possesso dei requisiti per accedere. L'offerta è applicabile a tutti i contratti stipulati fino a fine mese. Tutti i dettagli sui vantaggi e le promozioni applicabili ai singoli modelli e la loro disponibilità sono disponibili presso il Concessionario o sul sito [suzuki.it](http://www.suzuki.it). Le immagini delle vetture sono puramente indicative.

900-452625
3 PLUS SUZUKI
MOTUL
SUZUKI connect
SUZUKIfinance

CONCESSIONARIA
AUTOJOLLY

VENDITA - ASSISTENZA
NUOVO SERVIZIO:
CONSEGNA RICAMBI

C.so Pilotti, 6/A - TORTONA - Tel. 0131.894134 - Fax 0131.891190 - e-mail: info@autojollysrl.com - www.autojollysrl.com